

Sage Sales Management

Sage Sales Management est un CRM SaaS, déal pour accélérer vos cycles de vente et maximiser l'efficacité de votre force commerciale.

Profitez d'une vision à 360° sur vos clients, synchronisez vos données en temps réel et anticipez chaque opportunité. Moins d'administratif, plus de ventes. Sage Sales Management est l'allié de vos commerciaux sur le terrain, pour une productivité décuplée et des résultats immédiats.

Accès en mobilité où que vous soyez

Accédez à vos données clients en déplacement grâce à une application mobile sécurisée. Gérez rapidement vos activités via une interface intuitive : créez des devis directement chez le client et limitez la charge administrative pour vous concentrer sur l'essentiel, la vente.

Collaboration et suivi en temps réel grâce au cloud

Centralisez vos contacts, suivez votre pipeline commercial et gérez vos ventes en un seul endroit. Profitez d'une vue à 360° de votre activité avec des données synchronisées en temps réel pour optimiser chaque opportunité.

Assistant intelligent pour une gestion simplifiée

L'intelligence artificielle au service de votre productivité : dictée vocale pour la prise de notes, transcription automatique, analyse des clients et suggestions d'actions. Un véritable assistant personnel vous accompagne au quotidien.

Planification optimale des visites clients

Optimisez vos tournées commerciales avec un système de géolocalisation avancé. Identifiez vos clients à proximité, trouvez l'itinéraire le plus rapide et organisez vos journées sans effort. Une gestion intelligente pour maximiser chaque déplacement.

Suivi des paiements et contrôles des risques clients

Gérez facilement vos relations clients : consultez les soldes dus et traitez les paiements en retard avec les tableaux de gestion des flux de trésorerie.

Des ventes maximisées grâce à des objectifs clairs

Boostez vos performances commerciales avec des tableaux de bord offrant une visibilité instantanée sur vos objectifs et performances. Identifiez les opportunités, ajustez vos stratégies et encouragez vos équipes pour transformer chaque opportunité en succès.

Intégration avec Sage 100 Gestion Commerciale

Bénéficiez d'une synchronisation automatique des données clients et prospects grâce à une intégration native avec Sage 100, incluant les interactions en temps réel. Générez vos devis depuis Sage Sales Management et accédez facilement aux factures correspondantes.

LES ATOUTS



Génération de devis depuis un téléphone portable ou une tablette



Planification et suivi des rendez-vous par commande vocale



Optimisation des tournées commerciales



Suivi du pipeline d'opportunités et prévisions de ventes



Suggestions intelligentes pour accélérer les tâches

Les fonctionnalités principales

Ventes – Intégration Sage 100 Gestion Commerciale

Intégration des clients, contacts, prospects

Intégration des articles

Génération et gestion des devis, consultation
des factures de Sage 100 Gestion Commerciale

Intégration dynamique dans les devis des conditions
tarifaires clients/articles

Création et gestion des prospects

Consultation des stocks en temps réel

CRM et mobilité

Suivi et analyse du pipeline d'opportunités
avec notre IA Sage Copilot

GoalManager : suivi et analyse des objectifs individuels

Optimisation des tournées commerciales et géolocalisation
des visites

Localisation et priorisation des clients et opportunités

Interfaces optimisées pour iPhone, Android et tablette

E-mail et calendriers intégrés en liaison avec Outlook
et Exchange

Intégration avec Microsoft Teams

Appels en visio-conférence et WhatsApp
depuis votre application

Comptes-rendus des visites facilités
avec les commandes vocales

Pilotage centralisé

Affectation rationnelle des opportunités

Rapports dynamiques des activités

Indicateurs de performances et pilotage
des équipes commerciales

Gestion prévisionnelle des ventes

Fonctionnalités complémentaires

Sage Copilot Voice Reporting : rapport d'activité vocal
avec IA (150 inclus dans l'offre de base)

Sales Campaigns : planification de vos campagnes de vente

SignatureManager : signature électronique des documents
(15 signatures/mois incluses dans l'offre de base)

Plus d'information, contactez un expert :
Depuis la France +33 (0)1 XX XX XX XX
www.marcea.com

Une solution simple et complète

	Essentials	Standard	Premium
Fonctionnalités Comptabilité			
Saisie guidée des écritures sans notion comptable	✓	✓	✓
Intégration automatique des écritures du relevé bancaire	✓	✓	✓
Tableau de bord de l'activité	✓	✓	✓
TVA, balance, grand livre, journaux	✓	✓	✓
Bilan et compte de résultats préparatoires	✓	✓	✓
Comptabilité analytique simple	✓	✓	✓
Comptabilité analytique multi-axes			✓
Gestion des immobilisations, des crédits-bails et des emprunts			✓
Gestion budgétaire, contrôle des écarts			✓
Simulation et gestion des emprunts			✓
La gestion multi-utilisateur en réseau local (LAN)	option	option	option
Une offre complète de services connectés			
Données Mobiles	✓	✓	✓
Liaison bancaire	option	option	option
Business Documents (1 Go inclus - Extension possible en option)	✓	✓	✓
DirectDéclaration TVA		3 SIRET inclus	10 SIRET inclus
Télépaiement SEPA		option	option
Automatisation des écritures d'achat à partir du fichier des factures fournisseurs		option	option
Note de frais	option	option	option

Trois niveaux de Maintenance et Assistance sont disponibles sur chacun des niveaux fonctionnels

	Simply	Classic	Serenity
Maintenance et Assistance			
Mise à jour automatique en un clic	✓	✓	✓
Accès illimité aux Services en ligne : Web Assistances, Base de connaissances, Centre d'aide en ligne, Sage City, Twitter Support...	✓	✓	✓
Assistance téléphonique et Chat		✓	✓
Accès illimité à Sage University et ses formations en e-learning			✓



Plus d'information, contactez un expert :
 Depuis la France +33 (0)1 XX XX XX XX
www.marcea.com